

SEMINARIO OPEN DE
FORMACIÓN EXPERIENCIAL

NEGOCIACIÓN

ARGENTONA, 27-28 MARZO



Yo gano,
Tú ganas



1. Presentación

Desde DAS Consultores Asociados, especialista en desarrollo organizacional a través de la Formación Experiencial, hemos querido dar un paso más allá, y ofrecer un seminario focalizado en el estilo de negociación de las personas.

Con una amplia experiencia en la gestión de procesos de cambio y en transformar el estilo de comunicación en las organizaciones, queremos compartir con todos los profesionales interesados una forma de negociar basada en la responsabilidad compartida y en la búsqueda del beneficio mutuo.

Nuestros seminarios no se centran sólo en la simple adquisición de conocimientos y habilidades, sino que buscamos una vivencia con la que el participante revise también sus actitudes y creencias. De esta forma, desde el propio auto-conocimiento, la persona puede cambiar su estilo de negociación, adquiriendo nuevas herramientas y hábitos.

2. Metodología

En DAS Consultores Asociados, somos pioneros en la Formación Experiencial, basada en la vivencia de la persona, mediante dinámicas eminentemente prácticas, donde el participante pone la atención en sus propias áreas de mejora.

Nuestros facilitadores trabajan con técnicas procedentes de la Programación Neuro-Lingüística (PNL), la orientación integrativa, sistémica y gestáltica.

Reflexionaremos sobre nuestras actitudes y comportamientos, explorando las propias creencias y los valores en cuanto a nuestro estilo de negociación.

3. Participantes

El seminario va dirigido al profesional de cualquier sector o actividad, que desee mejorar sus habilidades como negociador a todos los niveles y con todo tipo de colectivos.

4. Contenidos

Este seminario está diseñado para que, en primer lugar, la persona analice su propio estilo de negociación, y desde esta toma de conciencia, sea capaz de focalizarse en las posibles mejoras de desarrollo personal.

También se trata de que revise sus puntos fuertes, y que, en conjunto, ponga en práctica diferentes estrategias e instrumentos relacionados con una negociación eficaz y respetuosa con los otros.

Módulo I:

Aspectos clave en la negociación

1. Comunicación y feedback.
2. Iceberg: lo que se ve y lo que no se ve.
3. Percepción y realidad.
4. Situaciones perceptivas.

Módulo II:

Posiciones en la negociación

5. Roles en la negociación.
6. Intereses y posiciones personales.
7. Estado deseado: Gano – Ganas.

Módulo III:

Desarrollo profesional

8. Formulación de objetivos.
9. Plan de acción individual.
10. Seguimiento individual (*).

(*) La metodología de DAS Consultores Asociados asegura la implementación de los aprendizajes en el lugar de trabajo; como parte fundamental de este seminario, facilitamos un seguimiento personal posterior del plan de acción de cada uno de los participantes, a través del correo electrónico y también telefónicamente.

5. Beneficios

Con el presente seminario logramos resultados que se hacen visibles de forma inmediata en el puesto de trabajo, que repercuten en la persona, en su equipo de trabajo y, en general, en la organización:

- Haremos conscientes nuestras tendencias y hábitos a la hora de negociar para, desde ahí, trabajar nuevas formas más ecológicas y eficaces.
- Conoceremos las principales características de un estilo de negociación basado en la búsqueda del beneficio para todas las partes.
- Obtendremos herramientas para desarrollar nuestras habilidades como negociadores hábiles y respetuosos con el otro.
- Facilitaremos la implementación de los aprendizajes en el lugar de trabajo, marcando una pauta clara y estructurada del proceso, gracias al Plan de Acción Individual.



6. Inscripciones

Las plazas son limitadas, y la matrícula tutelada, permitiéndose únicamente una sola persona por organización y sector.

Precio del seminario: 785 euros

Alojamiento y comidas: 290 euros

Con este seminario incluimos un seguimiento personalizado para cada uno de los participantes, por parte de nuestros facilitadores, a través de correo electrónico y también telefónicamente, para acompañar y revisar el Plan de Acción Individual.

Con la garantía de DAS Consultores:

www.dasconsultores.com

7. Localización y Fechas

El seminario se desarrollará en un entorno idóneo, en el **Hotel Argentona** (Argentona), el **27 y 28 de marzo** de 10 de la mañana del jueves a 17 horas del viernes.

8. Facilitadores

Nona Martín: Coach de alta dirección y consultora organizacional, con diez años de experiencia, es además formadora especializada en Formación Experiencial.

Máster Practitioner, Trainer en Programación Neuro-Lingüística y Epistemóloga, así como psicoterapeuta integrativa y sistémica, es colaboradora académica de ESADE y de distintas escuelas Universitarias del Estado Español.

Su dilatada experiencia en la dirección de equipos se complementa con su formación en este ámbito: M.B.A. (Máster in Business Administration), B.B.A. (Bachelor in Business Administration) por la Kennedy Western University y Máster en Dirección de Empresas por ISDE.

María José Barranquero Martínez: Consultor y Coach, tiene una amplia experiencia en el desarrollo de organizaciones y como responsable en áreas de Recursos Humanos, poniendo el centro de atención en el desarrollo de personas.

Licenciada en Psicología, aporta una amplia formación y experiencia profesional como coach, además de procesos de facilitación emocional y gestión participativa.



FORMULARIO DE INSCRIPCIÓN

Precio por inscrito: **1075€ + 16% IVA**

Incluida sesión de seguimiento de coaching individual

Por favor, rellene todos los datos y envíe este boletín al **FAX 93 451 33 49**

Apellidos: **Nombre:**

Cargo: **Departamento:**

Teléfono: **FAX:** **E-mail:**

Empresa: **Sector:**

CIF: **Dirección:**

Población: **C.P.:** **Provincia:** **Web:**

Datos facturación: (A rellenar en caso de no coincidir los datos del asistente con los datos de facturación)

Empresa: **Contacto:** (Nombre y apellidos)

Dirección:

Población: **C.P.:** **Provincia:**

CIF: **Teléfono:**

Alimentación: (Indicar en caso que el participante tenga un régimen especial de alimentación)

.....

.....

¿Cómo has conocido este seminario?

Autorizo la grabación de las sesiones por parte de DAS Consultores.

Firma:

Forma de pago:

Transferencia o ingreso bancario: Titular **Urban Mix, SL**
Número de cuenta: **CAIXA GIRONA**
2030 0116 86 5260077580

Nota: Rogamos remita justificante de pago junto con el boletín de inscripción al FAX 93 451 33 49

Sus datos de carácter personal van a ser incorporados a un fichero, cuyo responsable es DAS Consultores, con domicilio en la calle Casanova, 27 ático 2º, 08011 Barcelona, con la finalidad de remitirle información sobre otras conferencias y cursos de DAS Consultores sobre los productos de DAS Consultores y ofertas comerciales de aquellas entidades con las que DAS Consultores llegue a acuerdos con tal fin, incluyendo el envío de comunicaciones comerciales por e-mail. En caso de que no desee recibir información publicitaria, marque las siguientes casillas:

No deseo recibir información de terceros

No deseo recibir información publicitaria de DAS Consultores por e-mail

En cualquier momento podrá ejercitar sus derechos de acceso, rectificación, cancelación y oposición, escribiendo a la dirección indicada. Ayúdenos a mantener dichos datos actualizados comunicándonos cualquier modificación que se produzca en los mismos.